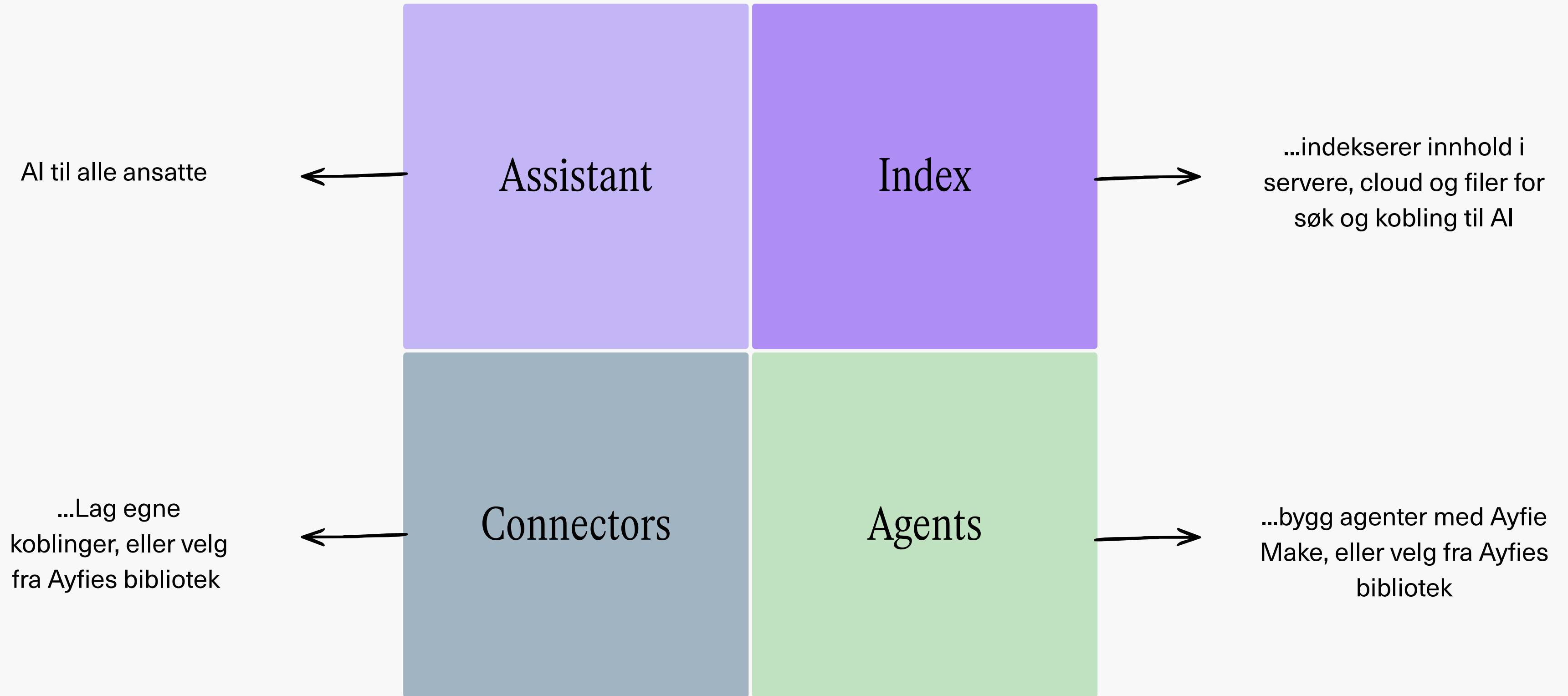


Ayfie

Plattformen for AI på jobb

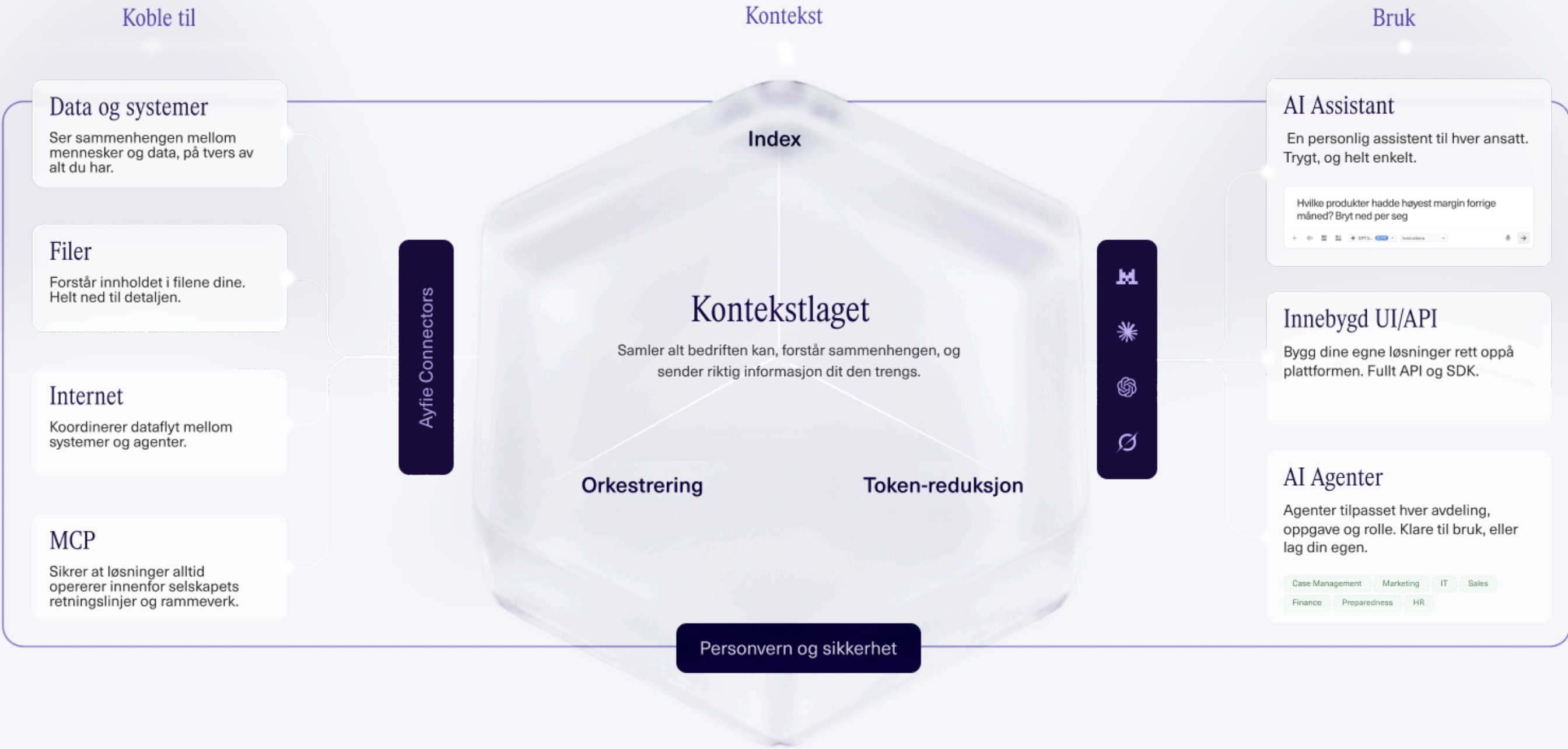
Distribuert via Nordens ledende teknologipartnere





Ayfie AI Platform

Der den smarte jobben begynner



Resellers

Canon



Deloitte.

Viljr.

Solution

AXAZ

Aww Consulting

telenor | ai factory

Arribatec.

dt devoteam

NEW

ERP

W/can

Confect

I dialog:

abacus
SpareBank **1**
SMN

exsitec

amesto

ecit

Ayfie | Make

Sign in

 you@company.com

 Password

Sign in

New user?
[Create account](#)

Fra idé til driftet agent

Modulen Make lar partnere bygge og drifte agenter med ferdige komponenter i Ayfie.

Betalingsmodellen består av en tilgangsavgift og et kredittforbruk som beregnes ut fra hvilke komponenter som benyttes og estimert token-bruk i agentene.



The screenshot displays the Ayfie Make interface, which is used for building and managing AI agents. The interface is divided into several sections:

- Header:** The top right corner shows "Starter Project" and a "Market" button.
- Left Sidebar:** Contains a search bar and a list of components categorized under "Components". The categories include:
 - Input & Output
 - Data Sources
 - Models & Agents
 - LLM Operations
 - Files & Knowledge
 - Processing
 - Flow Control
 - Utilities
 - Discover more components
- Main Canvas:** Displays a workflow diagram with the following components:
 - Tavily AI Search:** A component for searching. It includes a "Tavily API Key" field (with a "Tavily x" button), an "Actions" section (containing "FETCH_CONTENT_DATAFRAME"), and a "Toolset" button.
 - Chat Input:** A component for getting chat inputs from the Playground. It has an "Input Text" field (containing "Amazon") and a "Chat Message" button.
 - Agent:** A component for defining the agent's instructions and tools. It includes:
 - Language Model:** Set to "claude-opus-4-6".
 - Agent Instructions:** A text area containing "You are a helpful assistant that can".
 - Tools:** A section where the "Tavily AI Search" toolset is connected via a line.
 - Input:** A section with a "Receiving input" button.
 - Response:** A section where the "Chat Message" from the Chat Input component is connected via a line.

Pilotering Q2 2026

3 partnere og 25+ konsulenter har testet Ayfie Make som agentbygger.

	Anbudsagent for Bravida (11 000 ansatte) Tilkoblet Doffin. Analyserer anbudsdokumenter, lærer av historikk over vunnete og tapte anbud, og gir kontroll på anbudsprosesser på tvers av avdelinger i Oslo og Trondheim. Første enterprise-leveranse bygget på Make.	I PILOT 11 000 ansatte hos sluttkunden
	Norges største AI-konsulentmiljø bygger kompetanse på Make 100+ konsulenter opplært i Ayfie. 20+ i gang med Make. Hver konsulent er en potensiell kanal inn i nye kundeprosjekter på tvers av bransjer.	OPPLÆRING 100+ konsulenter opplært
	Første eksterne utviklervalidering av plattformen Dedikert utvikler bygger interne agenter for Viljrs egen virksomhet på Make gjennom hele sommeren. Tilbakemeldingene går rett inn i produktutviklingen. Plattformen formes av de som skal bygge på den.	VALIDERING 100 % dedikert ressurs i sommer

Prismodell

Cost

Travel Planning Agents · June 2026 · NOK (Norwegian kroner)

This month so far

June 2026 · day 17 of 30 · 0 runs

Month to date

0,00 kr

Projected end of month · 0,00 kr

USD → NOK at 9.53

● LLM tokens

0,00 kr

● Embeddings

0,00 kr

● MCP / Tools

0,00 kr

● Other

0,00 kr

Ayfie MCPs

Subscriptions unlock unlimited use; otherwise each workflow gets 10 free playground runs per MCP per month.

Doffin

1 000,00 kr / month · 0 of 10 free runs used

Subscribe

Lovdata

399,00 kr / month · 0 of 10 free runs used

Subscribe

Per execution

Average of the last 20 runs

Average run cost

0,00 kr

Across 20 sampled runs

● LLM tokens

0,00 kr

● Embeddings

0,00 kr

● MCP / Tools

0,00 kr

● Other

0,00 kr

TILGANGSAVGIFT

10.000,-

MRR pr selskap

KONSUM

Credits

Tokens og koblinger

KICKBACK

30%

Av bruttomargin

BRAVIDA, KUNDEEKSEMPEL

Plattform pris

10,000,-

Kildekoblinger

+2,000,-

Partner Kickback 30%.

-3,600,-

Tokens

+ 8,300 (150% margin)

Bruttomargin

16 700,- MRR

Creditssystemet reflekterer verdien av komponenter og tokens brukt i agenten

*En kalkulator i Make viser kostnadsbærere i agenten

Agent Markedet

\$207 mrd

Globalt Marked Agent Software (Gartner 2026)

8-10MNOK

Nordisk Marked Agent Software (0,44% av globalt)

24 MND ETTER LANSERING

2 MNOK ARR

Plattformtilgang for 16 partnere

7-10 MNOK ARR

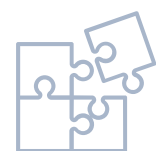
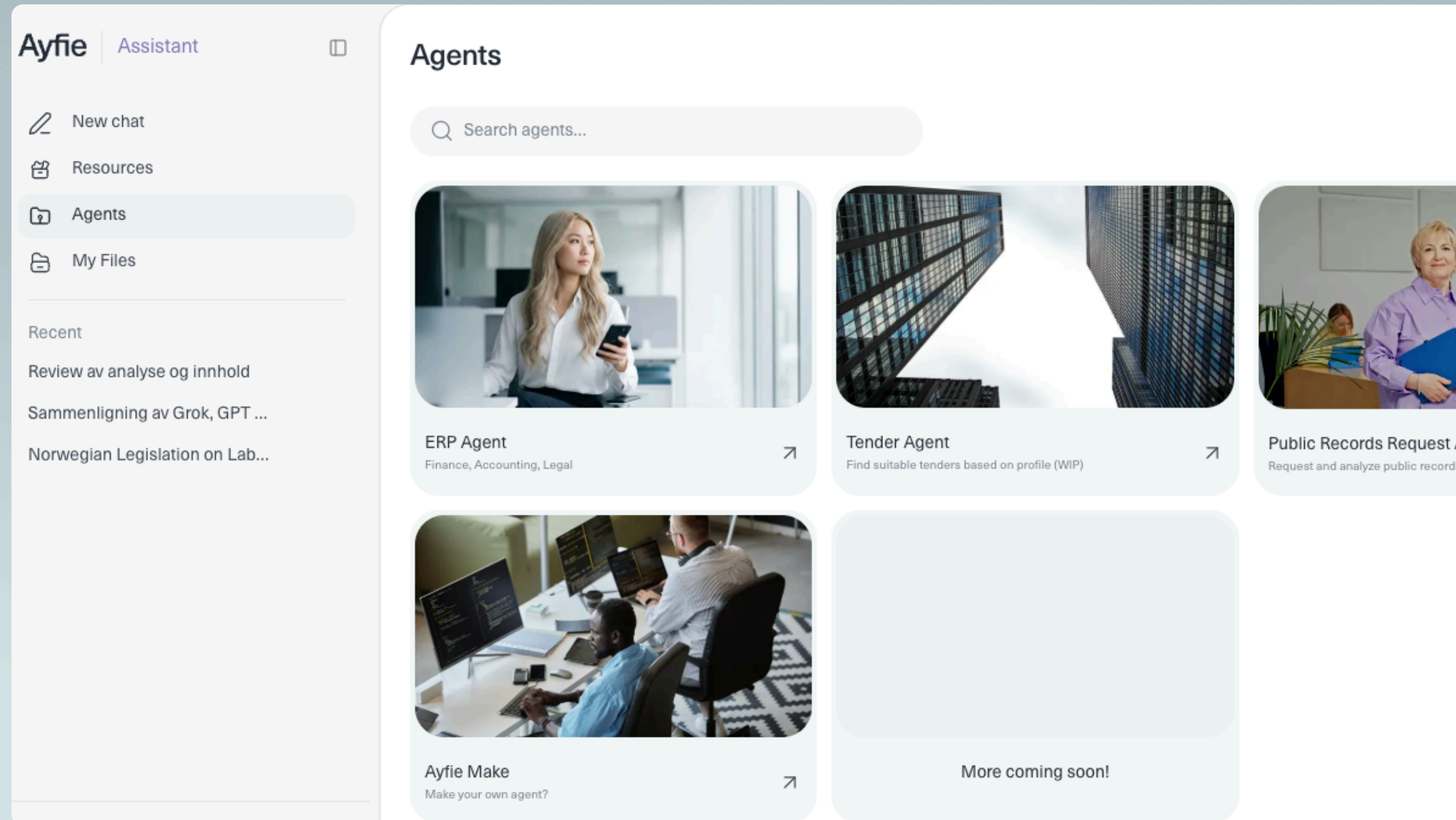
For å drifte 100 agenter á 5000kr + 20% tokens

2-5 MNOK ARR

Marketplace for 100 agenter, ingen driftskost

20% cut av partners agent

TOTALT 17MNOK ARR



Bygg med ferdige
komponenter



Drift alle Agenter
hos Ayfie



Resell på
marketplace

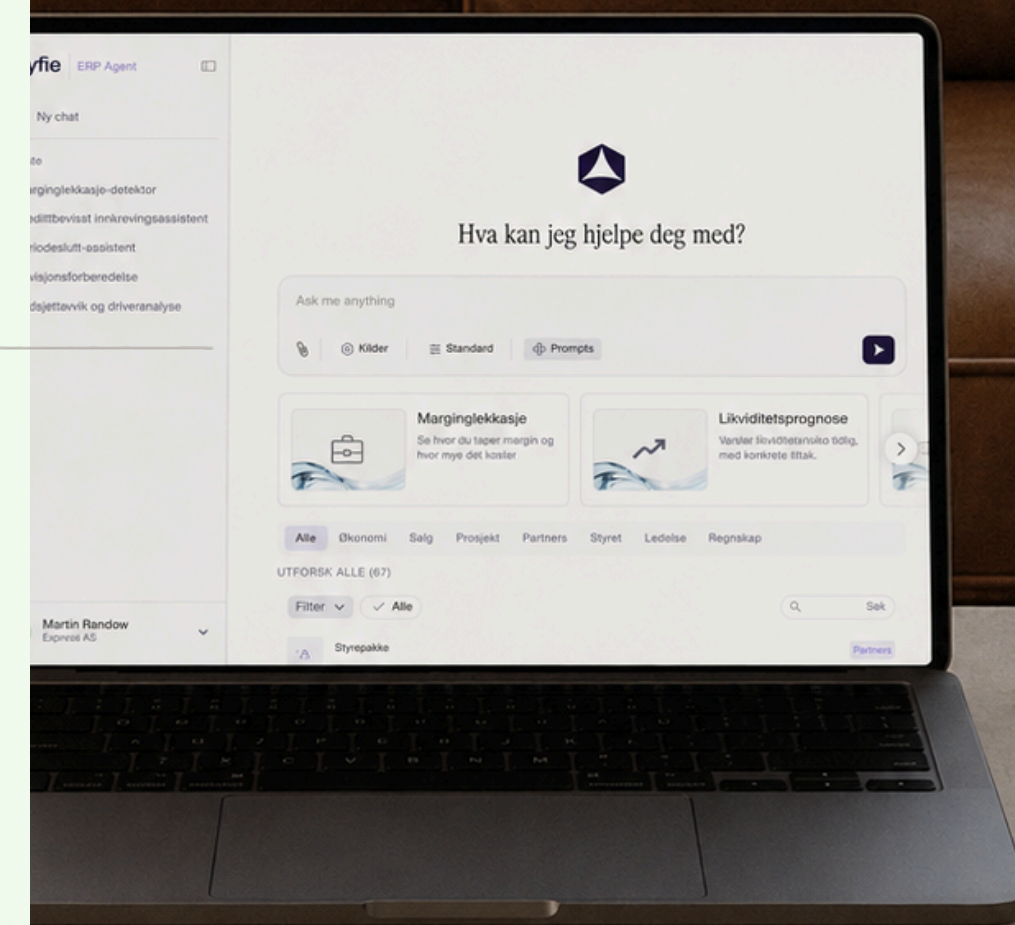
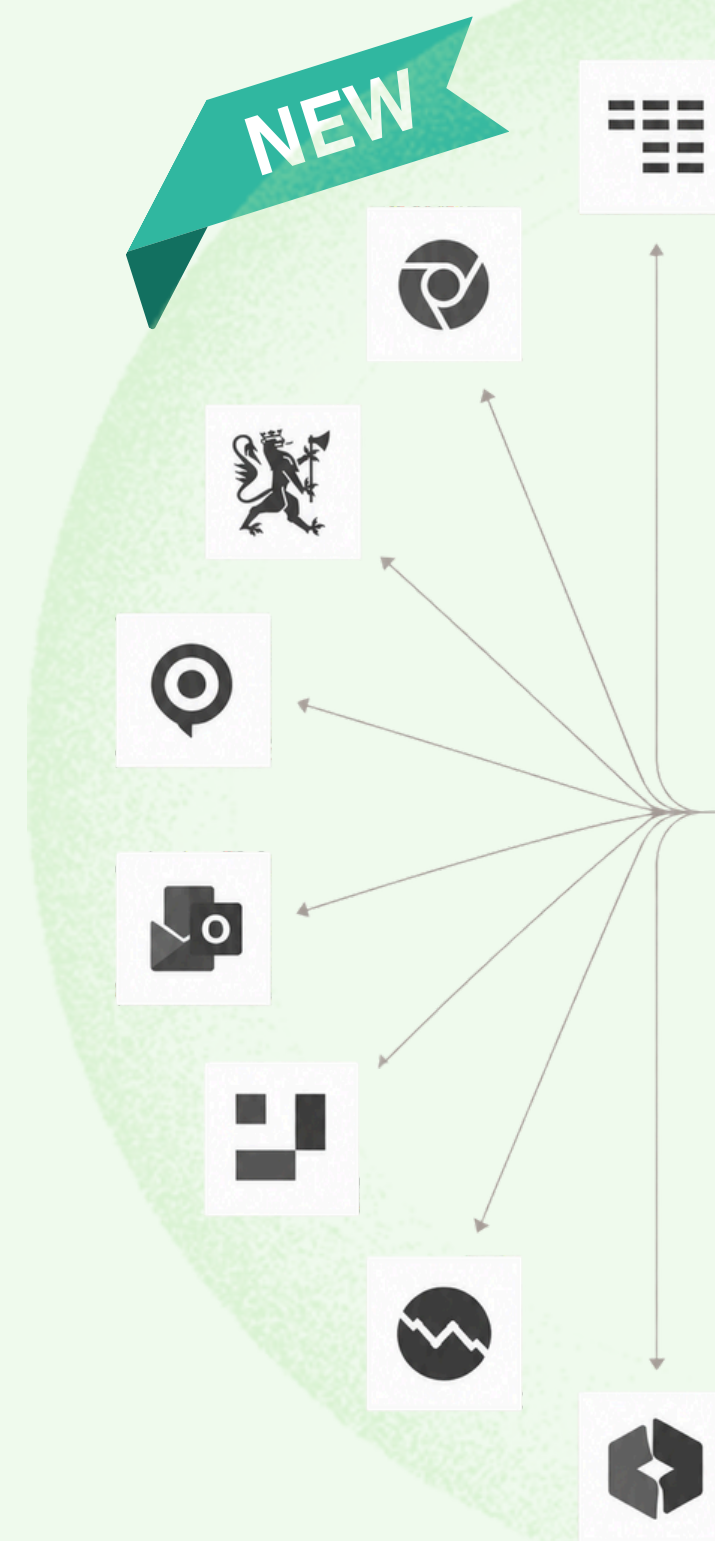
ERP Agenten

Kobles med Visma Business NXT, Visma.net, Fiken, Power Office eller Tripletex

DISTRIBUSJON

Erlend Sogn, tidligere adm.dir. Visma Software i 14 år, åpner dialog få andre kan.

8 partnere og 2 byråer i aktive samtaler.



ERP Markedet

656 492

Aktive bedrifter i Norge

207 800

Bedrifter med ansatte

64 169

Bedrifter med 10+ ansatte

45 486

Foretak med >10 MNOK omsetning

10–20K

Adresserbart segment

År 1 · 2026

8–25 MNOK

100–250 kunder

År 2 · 2027

15–75 MNOK

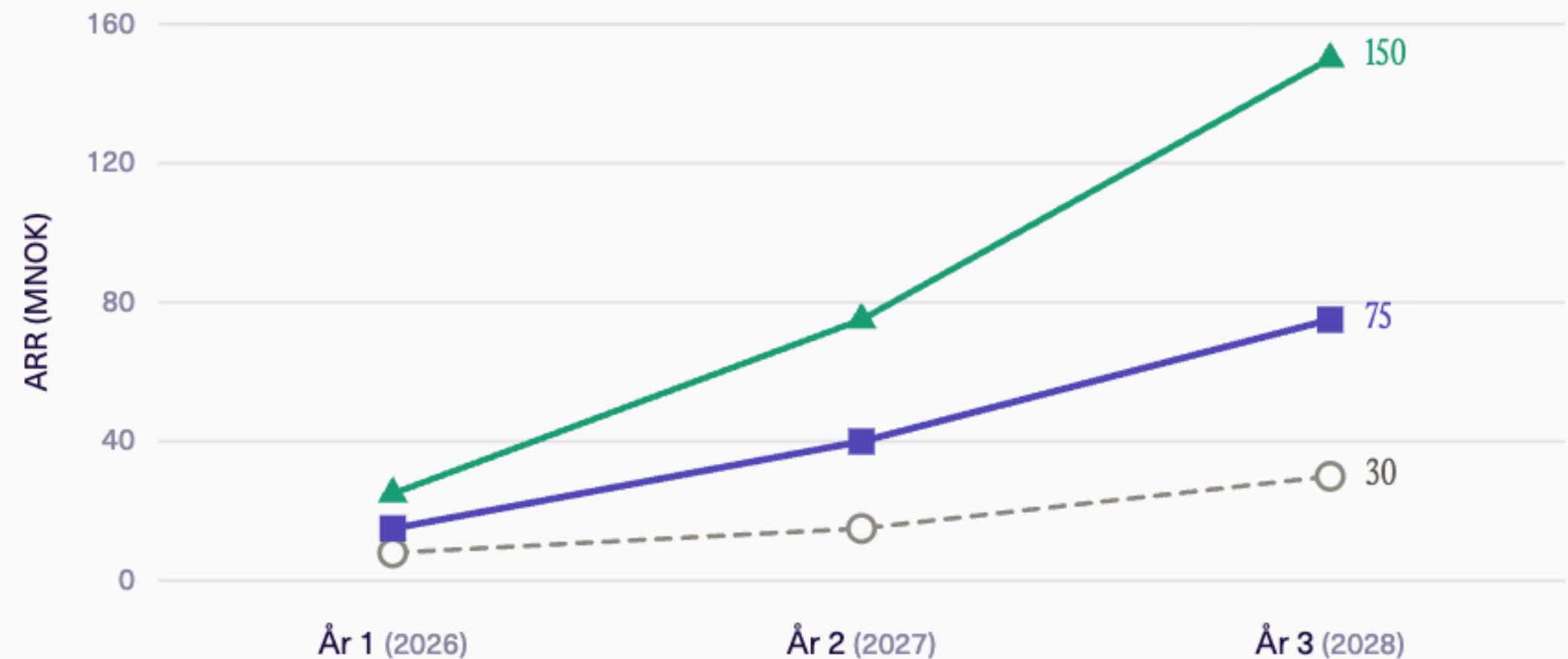
200–750 kunder

År 3 · 2028

30–150 MNOK

400–1 500 kunder

Tre baner avhenger av om partnerkanalen aktiveres — **konservativ** alene, **base** med ERP-partnere, **bull** med full partnermodell.



Forutsetninger: 75–100 000 kr i ARR per kunde, adresserbart segment på 10–20K bedrifter. Konservativ bane bygger på direkte salg alene, base i tillegg ERP-partnere, bull med full partnermodell fra år 2.

MRR

5,200,-

pr måned
Inntil 5 brukere

Kostnad

20%

Tokens

Kickback

30%

av bruttomargin

ARR VERDI 2026

~9MNOK

á 150 kunder 2026

KUNDE EKSEMPEL

ARR inntil 5 brukere 62,400,-
Tokenkost (20%) -12,480,-
Partner Kickback 30%. -18,720,-

Bruttomargin 31 200,-

Voksende Pipeline

40% Closing Rate

Økning i innkommende henvendelser

70 DEALS

à 5 / 10 aktive partnere

1.2MNOK MRR

40% closing à 480K MRR

Trusler

Copilot + markedets modenhet + nisje produkter

Styrker

Sikkerhet, kvalitet, få konkurrenter

MRR

307.000

Closing Q3 2026
Neutral Forecast

MRR

185.000

Closing Q4/Q1 26-27

Partner Kickback

30%

av MRR

Forecast 2027

10MNOK

Kontraktsverdier

Canon

- I strategisk omstilling fra print mot Information Management.
- Ayfie er deres eksklusive AI-leverandør i satsingen.
- Tilgang til ~2 500 SMB-kunder i Norge via 40 selgere som måles på Ayfie-inntekt.
- 47 deals i pipeline, hvorav 25 er kommuner, sterkt sammenfall med Ayfies datasuverenitet.
- Forecast basert på kun 4 måneders drift; nær sentral godkjenning i Canon London åpner for internasjonal skalering og mersalg på plattformen.

Mulighetsbilde 2026 / 2027

Base Case (*uten ERP agent*)

Basert på eksisterende pipeline med 40% closingrate historisk øker gjentakende inntekter med 49,5 %.

Oppside Case (*med ERP Agent*)

150 salg av ERP Agent løfter inntektene med ytterligere 51 %, forutsatt oppbygging av ny pipeline.

70 Case à AI Assistent + Index

5.7MNOK ARR

Neutral Case (fra 11,5MNOK > 17.2MNOK)

+49,5% ARR 2027

150 salg à ERP Agenten

9MNOK ARR

Ytterligere 150 agent salg

+51% ARR / +100,5% VEKST AKKUMULERT

Ayfie skal være Nordens ledende plattform for AI på jobb
blant mellomstore, store og offentlige organisasjoner -
distribuert av ledende teknologiselskaper

Ayfie AI Platform

The foundation underneath your intelligence.

